

瞻博网络交换机促销奖励计划

瞻博网络交换机促销奖励计划是为了鼓励合作伙伴在自己的区域内积极销售瞻博网络EX交换机产品。

活动时间：2010年7月1日-2010年9月30日

参加对象：Juniper认证合作伙伴

奖励规则：

- 2010年7月1日至9月30日期间，在中国区，单张用户订单中Juniper EX产品净销售额大于20,000美元（瞻博网络产品净销售额），可申请奖励一台EX2200。以合作伙伴提交POS的日期为准，共20个名额，用完即止。
- 2010年7月1日至9月30日期间，在中国区，单张用户订单中Juniper EX产品净销售额大于40,000美元（瞻博网络产品净销售额），可申请奖励一台EX3200。以合作伙伴提交POS的日期为准，共20个名额，用完即止。

适用产品范围：EX全系列产品（不含EX8200）

活动流程：

- 合作伙伴需登陆项目报备系统进行项目信息的申报(<http://www.juniper-prm.net>)。
- 瞻博网络的渠道客户经理收到项目申请后进行审批——项目信息是否清晰、全面、属实，之前没有被申报过，该项目是否为合作伙伴自主开发项目——最终决定批准或否决该项目的申请。全部批复流程在7个工作日之内完成。
- 项目批准后，合作伙伴将获得唯一的项目编号，进行奖励申请时，需在《奖励申请表》中提供该项目编号。
- 瞻博网络在收到合作伙伴发出的《奖励申请表》后将进行信息核对。在满足全部获奖条件后，瞻博网络将以邮件回复方式给予获奖确认。对有疑义的项目，瞻博网络有权要求合作伙伴提供相应证明文件。
- 如对该计划有任何疑问，请咨询渠道客户经理。

活动规定与条款：

- 项目应为合作伙伴自行开发的最终用户项目，过单的项目不被考虑；且为首次在项目报备网站上进行申报；
- 奖励仅发放给在2010年7月1日至9月30日期间完成合格交易且报备申请得到批准的合作伙伴；
- 合格交易定义：
 - 单张订单需包含价值不低于20,000或40,000美元（瞻博网络产品净销售额）的EX产品，其中不包括EX8200系列产品（EX8208和EX8216）和非EX产品的销售收入，如许可证、客户支持/服务等。
 - 如果有SPA2，则一个SPA2代表一次交易；否则一个最终用户代表一次交易。
- 只有2010年7月1日到9月30日期间在POS上注册的交易才有资格赢取奖励；
- 合作伙伴在活动期内，只能就一次成功交易提出奖励申请。单张净销售额超过40,000美元的用户订单，不可同时申请EX2200和EX3200产品奖励。
- DVAR不能参加此活动；
- NFR / 演示设备不参与奖励；
- 合作伙伴在完成EX产品的用户销售后，应及时向瞻博网络申请奖励，并将《奖励申请表》以电子邮件方式发送至瞻博网络渠道市场部Yinuo Lv(yinuo@juniper.net)；同时与相应总代理进行沟通及时向瞻博网络提交POS；所提交的用户和产品信息须与在项目报备系统中所提供的信息完全一致；
- 如果符合要求的奖励申请数量超出了计划的奖励数量（EX2200-20台；EX3200-20台），则以合作伙伴提交POS的日期为准，奖励赠完即止。
- 所有奖励产品均不含服务，合作伙伴在出售奖励产品前，务必与Juniper购买服务。
- Juniper保留一切有关该活动的最终解释及修改权利。

更多活动，请登陆合作伙伴联盟网站查询：<http://www.demand-juniper.net/Channel>